

Дата поступления рукописи в редакцию: 16.06.2025 г.
Дата принятия рукописи в печать: 05.08.2025 г.

DOI: 10.24412/2076-1503-2025-7-241-244

ЯСТРЕМСКИЙ Иван Анатольевич,
ННО «Ленинградская областная коллегия адвокатов»
филиал «Адвокатская контора «Пелевин и партнеры», адвокат,
e-mail: ur-fin@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ СУБЪЕКТНОГО СОСТАВА ДОГОВОРА ПОСТАВКИ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ И МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ КЛИНИКИ ПЛАСТИЧЕСКОЙ ХИРУРГИИ

Аннотация. В статье исследованы особенности субъектного состава договора поставки медицинских изделий и медицинского оборудования для клиники пластической хирургии. Раскрыто, что поставщиком может быть либо индивидуальный предприниматель, либо организация, созданная для ведения бизнеса, то есть лица, профессионально осуществляющие постоянную предпринимательскую деятельность. Выявлено, что товары, приобретаемые по этому договору (медицинские изделия или медицинское оборудование), предназначены для применения в бизнесе либо иных целей, не связанных с личными нуждами, семейным потреблением или домашним хозяйством. Установлено, что клиника пластической хирургии закупает медицинские изделия или медицинское оборудование по договорам поставки для оказания своим пациентам возмездных медицинских услуг, которые, **относятся к коммерческим услугам. Обосновано, что для договора поставки важна лишь цель приобретения товара. Отмечено, что выделение договора поставки в самостоятельный тип договора купли-продажи обусловлено потребностью в углубленной правовой регламентации коммерческих связей между профессиональными участниками рынка. Выяснено, что поставщиком по договору поставки медицинского изделия или медицинского оборудования может выступать как производитель медицинских изделий, так и какой-либо посредник. Предпочтение все же следует отдавать изготовителю, либо его официальному представителю. Поставщик может заключать договор с клиникой пластической хирургии по результатам электронной закупки, для чего он должен получить соответствующий статус.**

Ключевые слова: клиника пластической хирургии, договор поставки, предпринимательская деятельность, товар, медицинское изделие, медицинское оборудование, поставщик, покупатель.

YASTREMSKY Ivan Anatolyevich,
NGO "Leningrad Regional Bar Association"
branch "Pelevin and Partners Law Firm", lawyer

FEATURES OF THE SUBJECT MATTER OF THE CONTRACT FOR THE SUPPLY OF MEDICAL PRODUCTS AND MEDICAL EQUIPMENT FOR THE PLASTIC SURGERY CLINIC

Annotation. The article examines the features of the subject composition of the contract for the supply of medical products and medical equipment for a plastic surgery clinic. It is disclosed that the supplier can be either an individual entrepreneur or an organization created to conduct business, that is, persons professionally engaged in permanent entrepreneurial activity. It is revealed that the goods purchased under this contract (medical products or medical equipment) are intended for use in business or other purposes not related to personal needs, family consumption or household. It is established that a plastic surgery clinic purchases medical products or medical equipment under supply contracts to provide its patients with paid medical services, which are related to commercial services. It is substantiated that only the purpose of purchasing the goods is important for the supply contract. It is noted that the allocation of a supply contract as an independent type of sale and purchase agreement is due to the need for in-depth legal regulation of commercial relations between

professional market participants. It has been established that the supplier under the contract for the supply of a medical product or medical equipment may be either the manufacturer of the medical products or any intermediary. Preference should still be given to the manufacturer or its official representative. The supplier may conclude a contract with a plastic surgery clinic based on the results of an electronic purchase, for which it must obtain the appropriate status.

Key words: *plastic surgery clinic, supply agreement, business activity, product, medical device, medical equipment, supplier, buyer.*

Особый субъектный состав является одним из квалифицирующих признаков договора поставки. Выяснение особенностей субъектного состава договора поставки способствует его отграничению от иных договоров, что позволяет надлежащим образом сформулировать условия договора и защитить интересы сторон.

Данная тема исследована недостаточно, самостоятельные научные работы, посвященные ей, не выявлены.

Цель исследования - анализ особенностей субъектного состава договора поставки медицинских изделий и медицинского оборудования для клиники пластической хирургии. Результаты исследования могут быть использованы для правильного формулирования условий заключаемого договора, контроля исполнения обязательств по нему.

По договору поставки поставщик обязуется передать, а покупатель принять и оплатить определенное медицинское изделие или медицинское оборудование.

Среди особенностей данного договора выделяют особый субъектный состав, который включает лишь субъектов предпринимательской деятельности [3, с. 120].

Д.С. Захаренко отмечает особенности субъектного состава и предмета договора поставки [4, с. 30].

В отличие от разовых сделок, в поставках акцент делается на поддержание длительных договорных отношений между поставщиками и покупателями. Важно, чтобы эти правоотношения отличались стабильностью и продолжительностью.

Тем не менее, устойчивость сделок купли-продажи не является определяющим критерием для квалификации договора как договора поставки. Большинство норм, регулирующих поставку, касаются особенностей предпринимательской деятельности, независимо от длительности отношений.

В зарубежных странах B2B-договоры (business-to-business contract) - это юридически обязывающие соглашения между двумя или более сторонами, обычно заключаемые между компаниями или отдельными подрядчиками и клиентами. Эти контракты устанавливают четкие

ожидания в отношении услуг, результатов или предоставляемых товаров, а также определяют условия продажи товаров или услуг, включая графики поставок, приемки, гарантии и оплаты, другие условия.

B2B-договоры - это договоры, где обе стороны осуществляют предпринимательскую деятельность. Общие условия B2B-контрактов могут содержать стандартные условия, которые могут быть использованы снова для каждого контракта. В самом договоре стороны договариваются о том, чего именно они ожидают друг от друга, хотя каждый контракт индивидуален.

Контракты стандартной формы имеют схожие элементы и контрактные положения, существует возможность повторного использования компонентов в различных вариантах B2B. Общие положения и условия предусматривают правовые рамки между сторонами.

Поставщиком может быть либо индивидуальный предприниматель, либо организация, созданная для ведения бизнеса, то есть лица, профессионально осуществляющие постоянную предпринимательскую деятельность. Закон позволяет заключить договор поставки гражданам-поставщикам и без регистрации ИП, например, являющимся самозанятыми.

Важно отметить, что к гражданам, занимающимся бизнесом, применяются те же нормы, что и к коммерческим организациям. Однако, это правило не действует, если специфика конкретных отношений, закон или другие нормативные акты устанавливают иное [8, с. 96].

Некоммерческие организации могут выступать в роли поставщика только при условии, что продажа товаров соответствует целям их деятельности, прописанным в учредительных документах.

Медицинское учреждение может быть коммерческой организацией, так как медицинские организации в целом могут быть коммерческими и некоммерческими.

Коммерческие медицинские организации своей основной целью ставят получение прибыли, а их учредителями обычно выступают физические лица или организации.

Товары, приобретаемые по договору поставки, предназначены для применения в бизнесе либо иных целей, не связанных с личными

нуждами, семейным потреблением или домашним хозяйством. Клиника пластической хирургии закупает медицинские изделия или медицинское оборудование по договорам поставки для оказания своим пациентам медицинских услуг. **Медицинские услуги, оказываемые на возмездной основе, относятся к коммерческим услугам (п. 2 ст. 779 ГК РФ).**

Товары должны быть произведены или закуплены поставщиком [1, с. 39-42].

Как правило, поставщиками по договору поставки выступают лица, для которых производство или закупка товаров является профессиональной деятельностью. Договор поставки, по своей сути, предназначен для извлечения прибыли продавцом. Поэтому, рассматривая некоммерческую организацию как участника договора поставки, важно помнить, что ее участие ограничено ролью покупателя.

Исходя из этого, в большинстве случаев покупателем является коммерческая организация (ИП).

По сути, поставщик – это продавец, специализирующийся на производстве или закупке товаров для последующей реализации.[5, с. 29].

Покупателем считается лицо, которое должно заплатить за товар и принять его. Договор поставки могут заключать как организации, так и ИП.

В силу ст. 506 ГК РФ, для договора поставки важна лишь цель приобретения товара. Некоммерческие организации могут приобретать товары для своей деятельности или нужд, за исключением случаев, когда это связано с личными, семейными или домашними потребностями.

Договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд, хотя и является самостоятельным видом договора, по сути, представляет собой частный случай договора поставки [2, с. 69-74].

Поскольку узкое понятие входит в широкое, логично расширить список сторон, имеющих право заключать договоры поставки и включить туда государство.

При этом деятельность по поставке медицинских изделий не является медицинской или фармацевтической деятельностью, поэтому лицензированию не подлежит.

Согласно письму Минфина России от 30 апреля 2020 года №24-05-05/36056 «О рассмотрении обращения», любое заинтересованное лицо, соответствующее требованиям нормативных правовых актов РФ, может стать поставщиком медицинских изделий. После регистрации медицинского изделия оно может изготавливаться, импортироваться, продаваться и использоваться на территории РФ любым лицом. В реестре медицинских

изделий указывается информация об изготовителе изделия и его уполномоченном представителе на территории России.

Таким образом, поставщиком по договору поставки медицинского изделия может выступать как производитель медицинских изделий, так и какой-либо посредник. Предпочтение все же следует отдавать изготовителю, либо его официальному представителю.

При выборе поставщика медицинского оборудования необходимо уделить внимание проверке его добросовестности, профессионализма, наличия опыта поставок. Важно, чтобы у поставщика была собственная сервисная служба с офисом в регионе клиники пластической хирургии.

Для государственной регистрации и осуществления поставок, до ввоза медицинского изделия заинтересованное лицо должно направить в Росздравнадзор уведомление о намерении осуществить ввоз. Как правило, заявителем выступает сам поставщик.

Государственные, муниципальные и ведомственные медицинские учреждения проводят закупки медицинских изделий и медицинского оборудования в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 № 223-ФЗ и Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ. Для участия в закупках, проводимых в рамках данных законов, поставщику необходимо зарегистрироваться в Единой информационной системе в сфере закупок (ЕИС).

Самозанятые и индивидуальные предприниматели также могут регистрироваться в ЕИС. Договор (контракт) на поставку медицинских изделий заключаются с победителем конкурентной закупки, для чего поставщик должен подать заявку на участие в закупке. Договор (контракт) с контрагентом может быть заключен и как с единственным поставщиком, без проведения конкурентной процедуры, если это допускается положением о закупке клиники пластической хирургии.

Также достаточно важен вопрос наличия у сторон договора поставки объема гражданской правоспособности, достаточной для совершения сделки. Дело в том, что именно дефект гражданской правоспособности является основанием признания сделки недействительной, что чаще всего случается при заключении договоров. Вопрос достаточного объема полномочий имеет особое значение в случае, когда контрагентом (контрагентами) в договоре является юридическое лицо (юридические лица).

Лицо, совершающее сделку от имени организации, действует в пределах института представительства и должно быть уполномочено или учредительным документом предприятия (чаще всего это устав) или соответствующим договором или доверенностью.

Договор поставки не требует обязательного нотариального удостоверения.

Таким образом, согласно ст. 506 ГК РФ, поставщик должен обладать признаками профессионального участника рынка, осуществляющего деятельность по закупке (производству) и продаже товаров. Товары, (медицинские изделия или медицинское оборудование) поставляются для целей, не связанных с личными нуждами, семейным потреблением или домашним хозяйством. Клиника пластической хирургии закупает медицинские изделия или медицинское оборудование по договорам поставки для оказания своим пациентам возмездных медицинских услуг, которые, **относятся к коммерческим услугам**. Поставщиком по договору поставки медицинского изделия или медицинского оборудования может выступать как производитель медицинских изделий, так и посредник.

Список литературы:

[1] Волох В.В. Правовая природа договора поставки // IN SITU. 2022. № 9. С. 39-42.

[2] Гаврилова А.М. Разграничение договора поставки с некоторыми гражданско-правовыми договорами по предмету поставки и цели его использования // Вестник Саратовской государственной академии права. Саратов: Изд-во СГАП, 2009, № 2 (66). С. 69-74.

[3] Гайнутдинов А.К. Обеспечение исполнения государственных и муниципальных контрактов: монография / А. К. Гайнутдинов. Казань: Изд-во Казанского ун-та, 2022. С. 120.

[4] Захаренко Д.С. Гражданско-правовое регулирование отношений по удовлетворению государственных и муниципальных нужд: учебное пособие / Д. С. Захаренко. Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2019. С. 30.

[5] Краснова С.А. Гражданское право (особенная часть): договоры о передаче имущества : курс лекций. Кемерово, 2012. С. 29.

[6] Российское гражданское право: учебник: в 2 т. / В.В. Витрянский, В.С. Ем, Н.В. Козлова и

др.; отв. ред. Е.А. Суханов. 2-е изд., стереотип. М.: Статут, 2011. Т. 2: Обязательственное право // СПС «Консультант Плюс».

[7] Шмелев Р.В. Сфера применения и существенные условия договора поставки [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс. 27.02.2017. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CJI&n=104193>.

[8] Эриашвили Н.Д., Ткачева В.Н. Договорное право: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция». М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. С. 96.

Spisok literatury:

[1] Voloh V.V. Pravovaya priroda dogovora postavki // IN SITU. 2022. № 9. S. 39-42.

[2] Gavrilova A.M. Razgranichenie dogovora postavki s nekotorymi grazhdansko-pravovymi dogovorami po predmetu postavki i celi ego ispol'zovaniya // Vestnik Saratovskoj gosudarstvennoj akademii prava. Saratov: Izd-vo SGAP, 2009, № 2 (66). S. 69-74.

[3] Gajnutdinov A.K. Obespechenie ispolneniya gosudarstvennyh i municipal'nyh kontraktov: monografiya / A. K. Gajnutdinov. Kazan': Izd-vo Kazanskogo un-ta, 2022. S. 120.

[4] Zaharenko D.S. Grazhdansko-pravovoe regulirovanie otnoshenij po udovletvoreniju gosudarstvennyh i municipal'nyh nuzhd: uchebnoe posobie / D. S. Zaharenko. Krasnodar: Kubanskij gos. un-t, 2019. S. 30.

[5] Krasnova S.A. Grazhdanskoe pravo (osobennaya chast'): dogovory o peredache imushchestva : kurs lekcij. Kemerovo, 2012. S. 29.

[6] Rossijskoe grazhdanskoe pravo: uchebnik: v 2 t. / V.V. Vitryanskij, V.S. Em, N.V. Kozlova i dr.; otv. red. E.A. Suhanov. 2-e izd., stereotip. M.: Statut, 2011. T. 2: Obyazatel'stvennoe pravo // SPS «Konsul'tant Plyus».

[7] SHmelev R.V. Sfera primeneniya i sushchestvennye usloviya dogovora postavki [Elektronnyj resurs] // SPS Konsul'tantPlyus. 27.02.2017. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=-doc&base=CJI&n=104193>.

[8] Eriashvili N.D., Tkacheva V.N. Dogovornoe pravo: ucheb. Posobie dlya studentov vuzov, obuchayushchihsya po special'nosti «YUrisprudenciya». M.: YUNITI-DANA, 2015. S. 96.

