

Дата поступления рукописи в редакцию: 1.09.2025 г.

DOI: 10.24412/2076-1503-2025-9-606-609

Дата принятия рукописи в печать: 10.10.2025 г.

ЯСТРЕМСКИЙ Иван Анатольевич,
ННО «Ленинградская областная коллегия адвокатов»
филиал «Адвокатская контора «Пелевин и партнеры»,
адвокат,
e-mail: ur-fin@mail.ru

ИСТОРИКО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ И МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ РОССИЙСКИХ КЛИНИК ПЛАСТИЧЕСКОЙ ХИРУРГИИ

Аннотация. В статье проведено историко-правовое исследование развития договора поставки медицинских изделий и медицинского оборудования для российских клиник пластической хирургии. Установлено, что в 17 в. была распространена практика государственных поставок. С 18 в. договор поставки получил официальное юридическое признание в Российской империи, будучи включенным в Свод законов. Обосновано, что в советское время плановый договор стал ключевым инструментом регулирования поставок и основной правовой формой, определявшей отношения между социалистическими организациями в сфере снабжения и сбыта, играл ведущую роль в хозяйственной деятельности. Эта практика была закреплена в Гражданском кодексе РСФСР 1964 года, который выделил поставку в отдельную главу, подчеркивая тем самым, что договор поставки является самостоятельным видом договора, отличным от купли-продажи. Раскрыто, что в советский период договор поставки характеризовался двумя основными чертами: он основывался на обязательном плане распределения продукции и заключался между строго определенными субъектами. Выявлено, что последующий период в истории характеризуется переходом к рыночной экономике и внедрением новых методов государственного регулирования. В основе этих изменений лежит принцип свободы выбора экономических агентов, что отражается в преобладании частно-правовых механизмов. В дальнейшем Основы гражданского законодательства 1991 года были заменены современным Гражданским кодексом РФ. Установлено, что современное регулирование поставки, закрепленное в главе 30 Гражданского кодекса РФ, базируется на договорных принципах, заменивших прежнюю систему государственного планирования; стороны имеют значительную свободу в согласовании условий поставки, чтобы максимально учесть свои потребности и интересы. Правовые нормы о поставке, в отличие от купли-продажи, характеризуются стабильностью и меняются редко.

Ключевые слова: клиника пластической хирургии, договор поставки, история, Гражданский кодекс, медицинское изделие, медицинское оборудование.

YASTREMSKY Ivan Anatolyevich,
NGO "Leningrad Regional Bar Association"
branch "Pelevin and Partners Law Firm",
lawyer

HISTORICAL AND LEGAL STUDY OF THE DEVELOPMENT OF THE CONTRACT FOR THE SUPPLY OF MEDICAL PRODUCTS AND MEDICAL EQUIPMENT FOR RUSSIAN PLASTIC SURGERY CLINICS

Annotation. The article presents a historical and legal study of the development of the contract for the supply of medical products and medical equipment for Russian plastic surgery clinics. It has been established that in the 17th century, the practice of state supplies was widespread. Since the 18th century, the supply contract received official legal recognition in the Russian Empire, being in-

cluded in the Code of Laws. It is substantiated that in Soviet times, the planning contract became a key instrument for regulating supplies and the main legal form that determined the relations between socialist organizations in the sphere of supply and sales, played a leading role in economic activity. This practice was enshrined in the Civil Code of the RSFSR of 1964, which singled out supply in a separate chapter, thereby emphasizing that the supply contract is an independent type of contract, different from the sale and purchase. It is revealed that in the Soviet period, the supply contract was characterized by two main features: it was based on a mandatory product distribution plan and was concluded between strictly defined entities. It was revealed that the subsequent period in history is characterized by the transition to a market economy and the introduction of new methods of state regulation. These changes are based on the principle of freedom of choice of economic agents, which is reflected in the prevalence of private law mechanisms. Subsequently, the Fundamentals of Civil Legislation of 1991 were replaced by the modern Civil Code of the Russian Federation. It was established that modern regulation of supply, enshrined in Chapter 30 of the Civil Code of the Russian Federation, is based on contractual principles that replaced the previous system of state planning; the parties have significant freedom in agreeing on the terms of supply in order to take into account their needs and interests as much as possible. Legal norms on supply, unlike purchase and sale, are characterized by stability and rarely change.

Key words: *plastic surgery clinic, supply contract, history, civil code, medical device, medical equipment.*

В условиях рыночных реформ в России договор поставки остается одним из наиболее часто используемых инструментов в коммерческой деятельности. Регулируется он положениями Гражданского кодекса РФ. Однако, чтобы в полной мере понять современную структуру и содержание договора поставки, необходимо проследить его историческое развитие. Именно такой подход позволяет разделить эволюцию правового регулирования договора поставки на отдельные этапы и детально их изучить.

Исследование истории развития договора поставки важно, так как это помогает понять эволюцию этого вида гражданско-правового договора, а также влияние законодательства на его развитие. Кроме того, анализ истории позволяет выявить примеры из практики, связанные с договором поставки, также предвидеть развитие правовых норм в будущем.

Цель – проведение историко-правового исследования развития договора поставки медицинских изделий и медицинского оборудования для российских клиник пластической хирургии. Его результаты могут быть использованы при осуществлении дальнейших научных разработок по данной теме.

Договор на поставку медицинских изделий и медицинского оборудования (далее – договор) является важным договором, регулирующим деятельность клиники пластической хирургии. Он направлен на передачу товара в собственность в обмен на равноценное денежное представление. Цель договора поставки медицинских изделий и медицинского оборудования – получение их для оказания медицинских услуг, т.е. в коммерческих целях.

Когда в России начались поставки, достоверно неизвестно. Еще в Поручной записи от 26 ноября 1629 г. говорилось о поставке в казну ядер. В данном случае следует акцентировать внимание на слове «поставить», а не на коммерческой сделке купли-продажи. Речь идет именно о предоставлении или передаче [2, с. 513] ядер государству, что символизирует подчиненное положение посадских людей и признание верховной власти государя.

В то время казенные поставки часто были безвозмездными: государство требовало предоставить определенные товары или ресурсы, не предлагая ничего взамен.

Как указывают некоторые авторы, практика казенных поставок существовала еще до Поручной записи 1629 г. [7, с. 170], т.е. государственные поставки являются историческими правовыми институтами в России.

С XVIII века договор поставки официально включен в Свод законов Российской империи.

В данном акте договор поставки в основном служил инструментом для удовлетворения потребностей государственного хозяйства в целом [5, с. 192].

После революции 1917 года институт поставки получил толчок к дальнейшему развитию. В период НЭПа, был принят Декрет 1923 года, предусмотревший понятие государственной поставки [7, с. 52].

Потребность в данном инструменте регулирования правоотношений возникла в связи с развитием плановой экономики. С 1936 г. по 1941 г. договоры поставки между предприятиями заключались только в рамках государственного плана. Индустриализация привела к угасанию частных правовых отношений, характерных для периода

НЭПа и появлению «планового договора», который стал ключевым инструментом регулирования поставок.

Во время войны и в послевоенные годы договорное регулирование отошло на второй план, уступив место системе целевых фондов, из которых финансировалось распределение товаров. Договор поставки стал ключевой правовой формой, определявшей отношения между социалистическими организациями в сфере снабжения и сбыта, он играл ведущую роль в хозяйственной деятельности.

В советское время, как при плановой экономике, так и при свободной торговле между организациями, передача товаров оформлялась договором поставки. Эта практика была закреплена в Гражданском кодексе РСФСР 1964 года. Он выделил поставку в отдельную главу, подчеркивая тем самым, что договор поставки является самостоятельным видом договора, отличным от купли-продажи.

По ГК РСФСР 1964 г. поставщик передавал продукцию на основании обязательного распределяющего планового акта, а покупатель оплачивал ее по фиксированным ценам.

Договорные отношения были доступны исключительно организациям социалистического сектора, участие частного бизнеса исключалось. Содержание и реализация договоров жестко регламентировались государственными планами и распределительными механизмами, сроки – плановыми заданиями и производственными графиками [3, с. 460].

В СССР договор поставки базировался на обязательном плане распределения продукции и заключался между строго определенными субъектами. Порядок планирования и заключения договоров поставки детально регламентировался Постановлением Совета Министров СССР № 888 от 25 июля 1988 года.

Соответственно, неотъемлемым элементом договора поставки являлось государственное планирование, что вело к отделению договора поставки от договора купли-продажи [4, с. 103].

После распада СССР произошел переход к рыночной экономике, что выражалось в реализации принципа свободы выбора контрагентов, законодательном закреплении права на свободное ведение бизнеса.

Многие государственные предприятия приватизируются, а договорное право становится ключевым инструментом для обеспечения предпринимательской деятельности.

В Основах гражданского законодательства СССР 1991 года договор поставки выступал как

вид договора купли-продажи и не имел планового характера. В 1996 г. принят Гражданский кодексом РФ, который и закрепляет в главе 30 современное регулирование поставки. Оно базируется на договорных принципах, заменивших прежнюю систему государственного планирования.

За последнее десятилетие правовые нормы о поставке, в отличие от купли-продажи, характеризуются стабильностью. Это, по мнению автора, свидетельствует о стремлении законодателя к формированию эффективного правового режима поставки [1, с. 155].

На сегодняшний день правовое регулирование договоров поставки медицинских изделий и медицинского оборудования в основном регулируется статьями 506-524 и другими положениями параграфа 3 главы 30 Гражданского кодекса РФ, а также общими нормами о купле-продаже (параграф 1 той же главы), которые применимы к поставкам. Однако, эти нормы немногочисленны и в большинстве своем носят диспозитивный характер, действуя только тогда, когда стороны не договорились об ином или это не установлено законом.

В сфере поставок законодательство делает акцент на самостоятельном определении правил сторонами взаимоотношений друг с другом. Договор и свобода его заключения являются основными инструментами регулирования. Стороны имеют значительную свободу в согласовании условий поставки, чтобы максимально учесть свои потребности и интересы.

Согласно ст. 506 ГК РФ, поставщик должен обладать признаками профессионального участника рынка, осуществляющего деятельность по закупке (производству) и продаже товаров. Товары (медицинские изделия и медицинское оборудование) поставляются для целей, связанных с осуществлением коммерческой деятельности.

Клиника приобретает медицинские изделия по договорам поставки для оказания своим пациентам медицинских услуг. Данные услуги, оказываемые на возмездной основе, относятся к коммерческим услугам (п. 2 ст. 779 ГК РФ).

Договор поставки играет важнейшую роль в коммерческой деятельности, определяя порядок взаимодействия между поставщиком и покупателем. В этом соглашении участвуют только две стороны: поставщик, как правило, профессиональный производитель или закупщик товаров и клиника, приобретающая медицинские изделия и медицинское оборудование для использования их в своей деятельности.

Согласно Приказа Росздравнадзора от 02.05.2023 № 201Н, для государственной реги-

страции и осуществления поставок импортных медицинских изделий, до их ввоза в Росздравнадзор предоставляется уведомление о намерении осуществить ввоз медицинского изделия. Учет уведомлений ведет Росздравнадзор.

30.11.2024 г. принято Постановление № 1684, предусматривающее по общему правилу обязательную государственную регистрацию медицинского изделия, осуществляемую Росздравнадзором. Факт регистрации медицинского изделия подтверждается записью в государственном реестре. Поставка и использование незарегистрированного медицинского изделия запрещена.

Таким образом, институт договора поставки в российском гражданском праве обладает богатой историей, уходящей корнями в практику удовлетворения государственных нужд.

В СССР договор поставки базировался на обязательном плане распределения продукции и заключался между строго определенными субъектами, неотъемлемым его элементом являлось государственное планирование, что вело к отделению договора поставки от договора купли-продажи. Это было закреплено в ГК РСФСР 1964 года, который выделил поставку в отдельную главу, подчеркивая тем самым, что договор поставки является самостоятельным видом договора, отличным от купли-продажи. Последующий период в истории характеризуется переходом к рыночной экономике и внедрением новых методов государственного регулирования, в основе которых лежит принцип свободы выбора экономических агентов. Современное регулирование поставки, закрепленное в главе 30 Гражданского кодекса РФ, базируется на договорных принципах, заменивших прежнюю систему государственного планирования.

Правовое регулирование договора поставки в Гражданском кодексе РФ отражает историческую тенденцию выделения норм, регулирующих поставку, в отдельный параграф, учитывая специфику участников и цели заключения таких договоров. Договор поставки был обособлен в отдельный вид купли-продажи, поскольку его специфика требовала более тщательной и жесткой регламентации, нежели общие правила купли-продажи.

Список литературы:

- [1] Ананских И.А., Думкина Е.А. К вопросу о развитии конструкции договора поставки в отечественном и зарубежном праве. // Юридическая наука: история и современность. 2015. № 12. С. 155.
- [2] Даль В.И. Толковый словарь русского языка. Современная версия. М., 2000. С. 513.
- [3] Лукашина В.В. Историко-правовое исследование развития договора поставки в предпринимательской деятельности // Вестник науки. 2023. № 5 (62). С. 460.
- [4] Морозов А.А. Эволюция развития механизма правового регулирования договора поставки для государственных нужд в Российской Федерации // Ленинградский юридический журнал. 2016. № 3 (45). С. 103.
- [5] Шевченко Л. И. Регулирование отношений поставки. - СПб.: Юрид. центр Пресс, 2002. С. 192.
- [6] Юридические записки, издаваемые П. Редкиным. Т. I. М., 1841. С. 170.
- [7] Яровой А.В. Поставка товаров для государственных нужд: дис. ... к.ю.н. Екатеринбург, 2005. С. 52.

References:

- [1] Ananskikh I.A., Dumkina E.A. K voprosu o razvitií konstrukcii dogovora postavki v otechestvennom i zarubezhnom prave. // Yuridicheskaya nauka: istoriya i sovremennost'. 2015. № 12. S. 155.
- [2] Dal' V.I. Tolkovyj slovar' russkogo yazyka. Sovremennaya versiya. M., 2000. S. 513.
- [3] Lukakhina V.V. Istoriko-pravovoe issledovanie razvitiya dogovora postavki v predprinimatel'skoj deyatel'nosti // Vestnik nauki. 2023. № 5 (62). S. 460.
- [4] Morozov A.A. Ehvoluciya razvitiya mekhanizma pravovogo regulirovaniya dogovora postavki dlya gosudarstvennykh nuzhd v Rossijskoj Federacii // Leningradskij yuridicheskij zhurnal. 2016. № 3 (45). S. 103.
- [5] Shevchenko L. I. Regulirovanie otnoshenij postavki. - SPb.: Yurid. centr Press, 2002. S. 192.
- [6] Yuridicheskie zapiski, izdavaemye P. Redkiny. T. I. M., 1841. S. 170.
- [7] Yarovoj A.V. Postavka tovarov dlya gosudarstvennykh nuzhd: dis. ... k.yu.n. Ekaterinburg, 2005. S. 52.

