

ЯСТРЕМСКИЙ Иван Анатольевич,
ННО «Ленинградская областная коллегия адвокатов»
филиал «Адвокатская контора «Пелевин и партнеры»,
адвокат,
e-mail: ur-fin@mail.ru

ДОГОВОР ПОСТАВКИ МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ С ВЫПОЛНЕНИЕМ РАБОТ ПО ЕГО ВВОДУ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ДЛЯ КЛИНИКИ ПЛАСТИЧЕСКОЙ ХИРУРГИИ

Аннотация. В статье проводится исследование особенностей договора поставки медицинского оборудования с выполнением работ по его вводу в эксплуатацию для клиники пластической хирургии. Отмечено, что в некоторых случаях для приёмки и последующего использования медицинского оборудования необходимо выполнить комплекс работ по монтажу и вводу его в эксплуатацию, представляющих собой по сути подрядные работы. Раскрыто, что договор поставки медицинского оборудования с выполнением работ по вводу его в эксплуатацию представляет собой так называемый **смешанный договор**, т.е. договор, который содержит элементы договоров поставки и подряда. **Для признания смешанным необходимо, чтобы в нем были чётко прописаны обязательства, которые являются ключевыми и определяющими для договора.** Установлено, что стороны в смешанном договоре согласовывают и условия поставки оборудования, порядок его монтажа и ввода в эксплуатацию. Указано, что ответственность за неисполнение (ненадлежащее исполнение) обязательств по рассматриваемому договору обусловлена конструкцией смешанного договора и касается как поставки товара, так и выполнения работ. Выяснено, что по факту приёмки оборудования стороны подписывают акт приема-передачи оборудования, после чего риски случайной гибели, утраты или повреждения оборудования переходят к клинике пластической хирургии. Сделан вывод, что исследуемый договор является смешанным, сочетая в себе элементы поставки и подряда, он дает возможности для защиты прав, поскольку **позволяет адаптировать условия соглашения под потребности сторон, и урегулировать различные отношения сторон в рамках одного договора.** Это упрощает договорный процесс и экономит время, затраты и усилия сторон. В то же время, обращено внимание, что сложность смешанного договора может вызывать правовые споры, поэтому при заключении таких договоров важно учитывать применимые нормы права и судебную практику.

Ключевые слова: клиника пластической хирургии, смешанный договор, поставка, подряд, медицинское оборудование, работы, ввод в эксплуатацию, покупатель, поставщик.

YASTREMSKY Ivan Anatolyevich,
NGO "Leningrad Regional Bar Association"
branch "Pelevin and Partners Law Firm", I
awyer

THE CONTRACT FOR THE SUPPLY OF MEDICAL EQUIPMENT WITH THE PERFORMANCE OF WORK ON ITS COMMISSIONING FOR THE CLINIC OF PLASTIC SURGERY

Annotation. The article examines the specific features of a contract for the supply of medical equipment with the performance of work on its commissioning for a plastic surgery clinic. It is noted that in some cases, for the acceptance and subsequent use of medical equipment, it is necessary to perform a set of works on its installation and commissioning, which are essentially contract work. It is disclosed that a contract for the supply of medical equipment with the performance of work on its commissioning is a so-called mixed contract, i.e. a contract that contains elements of a supply con-

tract and a contract. To be recognized as mixed, it is necessary that it clearly spell out the obligations that are key and determining for the contract. It is established that the parties to a mixed contract agree on the terms of equipment supply, the procedure for its installation and commissioning. It is indicated that liability for failure to fulfill (improper fulfillment) of obligations under the contract in question is conditioned by the structure of the mixed contract and concerns both the supply of goods and the performance of work. It was found that upon acceptance of the equipment, the parties sign the equipment acceptance certificate, after which the risks of accidental loss, damage or destruction of the equipment are transferred to the plastic surgery clinic. It was concluded that the contract under study is mixed, combining elements of supply and contract, it provides opportunities for protecting rights, since it allows adapting the terms of the agreement to the needs of the parties, and regulating various relations of the parties within the framework of one contract. This simplifies the contractual process and saves time, costs and efforts of the parties. At the same time, attention is drawn to the fact that the complexity of a mixed contract can give rise to legal disputes, therefore, when concluding such contracts, it is important to take into account the applicable legal norms and judicial practice.

Key words: *plastic surgery clinic, mixed contract, supply, contract, medical equipment, works, commissioning, buyer, supplier.*

Клиники пластической хирургии для оказания качественных медицинских услуг нуждается в соответствующем медицинском оборудовании, нередко являющегося технически сложным. Для эффективного использования медицинского оборудования, поставка должна включать установку, калибровку и обучение персонала.

Однако, действующее законодательство часто ограничивает правоотношения по поставке лишь передачей товара. Это создаёт ситуацию, когда дополнительные услуги, даже оформленные отдельным договором, не влекут за собой ответственности поставщика в рамках основной сделки и покупатель не может требовать устранения недостатков, возникших в результате этих услуг, как по договору поставки.

Решением может быть заключение смешанного договора, содержащего элементы подряда. Такой подход позволяет рассматривать поставку оборудования как комплексное обязательство, включающее передачу товара и выполнение работ, что расширяет ответственность поставщика и предоставляет клинике пластической хирургии (далее – клиника) больше возможностей для защиты своих прав [1, с. 20].

Данная тема разработана недостаточно, выявлен недостаток научных исследований, посвящённых ей.

Цель исследования - анализ особенностей договора поставки медицинского оборудования с выполнением работ по его вводу в эксплуатацию для клиники. Его результаты могут быть использованы при разработке сторонами проекта соответствующего договора, при проведении дальнейших научных исследований по теме.

Гражданско-правовой договор выступает как средство саморегулирования гражданских отношений. Определяющим в правовой природе договора является именно достижение договорённости,

составляющей взаимное согласование воли субъектов права. В свою очередь определяющим в контексте формы закрепления такой договорённости выступает отражение её содержания.

Законодательство о договорах отдаёт предпочтение самостоятельному регулированию отношений между сторонами. Договорные механизмы и свобода договора являются ключевыми инструментами. Стороны наделены широкими правовыми возможностями для согласования условий поставки, максимально учитывающих их интересы.

Для эффективного решения проблем, возникающих при регулировании поставок медицинского оборудования, целесообразно рассматривать обязательства поставщика как единое целое, направленное на достижение конкретного результата. Это включает в себя не только поставку медицинского оборудования как товара, но и его монтаж, а также все необходимые действия для обеспечения его функциональности и возможности использования по назначению.

По договору поставки поставщик обязуется передать, а покупатель принять и оплатить определённое медицинское оборудование. Предмет договора поставки – наименование (тип, марка, модель) и количество поставляемого медицинского оборудования, в состав которого входят инструменты, аппараты, материалы, применяемые для диагностики, мониторинга заболеваний, лечения пациентов.

Товары, приобретаемые по этому договору, предназначены для целей, не связанных с личными нуждами, семейным потреблением или домашним хозяйством. Клиника закупает медицинское оборудование по договорам поставки для оказания своим пациентам медицинских услуг.

Для исследуемого договора определяющим является высокое качество медицинского оборудования, поскольку от этого зависит качество ока-

зываемых медицинских услуг гражданам. На основании п. 2 ст. 456 ГК РФ, при отсутствии иного в договоре, поставщик вместе с передачей товара предоставляет клинике относящиеся к нему документы. Необходимыми документами, прилагаемыми к товару, являются паспорт на медицинское изделие, инструкция по использованию, в необходимых случаях – сертификат (декларация) соответствия.

В некоторых случаях для приёмки и последующего использования медицинского оборудования необходимо выполнить комплекс работ по монтажу и вводу его в эксплуатацию, представляющих собой по сути подрядные работы.

Договор поставки медицинского оборудования с выполнением работ по вводу его в эксплуатацию представляет собой так называемый **смешанный договор**, т.е. договор, который содержит элементы договоров поставки и подряда (п. 3 ст. 421 ГК РФ). Смешанные договоры, адаптируют договорные рамки к уникальным условиям и нуждам участников, обеспечивают гибкость без ущерба для действенности гражданско-правового регулирования.

В смешанном договоре к каждой его составляющей применяются правила, относящиеся к соответствующему типу договора. Однако, если стороны договорились об ином, применяются другие правила. Важно не злоупотреблять этой возможностью и соблюдать обязательные требования закона, касающиеся соответствующего типа договора [2, с. 166].

Смешанный договор возникает, когда в одном соглашении объединены элементы двух или более различных типов договоров, как тех, что прямо предусмотрены законом (поименованные), так и тех, что законом не регулируются (непоименованные). Чтобы определить, является ли договор смешанным, необходимо учитывать не только предмет договора, но и другие важные характеристики, такие как стороны и объект. Важно, чтобы в смешанном договоре стороны преследовали единую цель, направленную на один и тот же объект [4, с. 467-478].

При этом, обязательства в таком договоре не просто взаимосвязаны, но и взаимно обусловлены [5, с. 320].

Для признания смешанным необходимо, чтобы в нем были чётко прописаны обязательства, которые являются ключевыми и определяющими для этого договора. Например, для договора поставки – это передача товара, а для договора подряда – выполнение работ.

Обязанность по оплате не позволяет отнести договор к смешанному, поскольку оплата – это общая черта большинства дого-

воров. Так, если в договоре подряда заказчик обязуется оплатить поставщику стройматериалы подрядчика, это не делает договор подряда смешанным с поставкой. **Также обязанности, которые служат исключительно для его исполнения, не делают договор смешанным.** Например, договор поставки, в котором поставщик обязуется доставить товар, не становится смешанным с договором перевозки [6].

По мнению М.И. Брагинского, смешанный договор должен отвечать следующим критериям: включать в себя как минимум два отдельных договора, каждый из которых должен быть прямо предусмотрен гражданским законодательством [3].

Данная позиция вызывает сомнения. Такое узкое понимание статьи 421 ГК РФ противоречит принципу свободы договора, позволяющему сторонам заключать любые соглашения, даже если они не предусмотрены законом. В юридической науке преобладает точка зрения, согласно которой смешанный договор может включать в себя элементы различных договоров.

Стороны в смешанном договоре согласовывают и условия поставки оборудования, и порядок его монтажа и ввода в эксплуатацию.

Поставщик по исследуемому договору обязан:

1. Поставить покупателю в установленные договором сроки медицинское оборудование, соответствующее по качеству и количеству условиям договора и иным обязательным документам (ГОСТ, ТУ и т.д.).

2. После установки покупателем медицинского оборудования на место его эксплуатации, выполнить монтажные работы на оборудовании, ввести его в эксплуатацию, провести инструктаж специалистов клиники с подписанием акта ввода оборудования в эксплуатацию.

3. Осуществить сборку, установку, монтаж и ввод в эксплуатацию медицинского оборудования.

4. Обеспечить в процессе исполнения договора выполнение мероприятий по технике безопасности, охране окружающей среды, а также сохранности имущества покупателя.

5. Соблюдать требования пропускного режима и внутреннего трудового распорядка, установленного у покупателя.

6. Вести мониторинг соблюдения требований охраны труда, изменения условий труда.

Клиника по договору обязана:

1. Своевременно принять медицинское оборудование и работы, произвести оплату цены договора.

2. Выполнить такелажные работы по установке оборудования на место его эксплуатации.

3. Обеспечить подготовку помещения для размещения медицинского оборудования и ввод необходимых коммуникаций.

4. Вызвать представителей поставщика для выполнения монтажных работ на медицинском оборудовании, ввода его в эксплуатацию.

Цена договора включает в себя стоимость медицинского оборудования, а также работ (монтажа, ввода в эксплуатацию, инструктажа специалистов покупателя и пр.).

Подготовка помещения для медицинского оборудования в клинике – это комплексная задача, требующая строгого соблюдения технических, строительных и санитарно-гигиенических норм. Необходимо обеспечить адекватную вентиляцию и кондиционирование, предусмотреть подвод электроэнергии, воды и систему водоотведения, а также организовать дополнительное заземление и установить источники бесперебойного питания.

Основой для подготовки помещения должны служить требования производителя медицинского оборудования и действующие нормативы. Быстрый и безошибочный ввод медицинского оборудования в эксплуатацию – критически важный фактор успеха для клиники, требующий глубокого понимания технологических процессов и конструктивных особенностей медицинского оборудования.

Алгоритм выполнения работ предусматривает:

- изучение технической документации на оборудование;
- распаковку приборов;
- проверку комплектации;
- проведение валидации, калибровки технических устройств;
- установку медицинского оборудования, подключение дополнительного энергообеспечения (при необходимости);
- наладку, настройку, регулировку, испытание, проверку соответствия параметров оборудования;
- тестирование систем.

Инструктаж специалистов клиники по работе на медицинском оборудовании является одним из ключевых этапов сдачи в эксплуатацию медицинского оборудования. При его осуществлении **демонстрируется работа медицинского оборудования, объясняются его основные функции и порядок эксплуатации.**

Представители поставщика, направленные для распаковки оборудования, выполнения монтажных работ на медицинском оборудовании, ввода его в эксплуатацию, инструктажа специалистов покупателя, должны предъявить надлежаще оформленные доверенности на осуществление

данных действий и подписание необходимых документов (актов, накладных и т.д.), и документы, удостоверяющие личности.

В случае если в ходе выполнения монтажных работ на оборудовании, вводе его в эксплуатацию, инструктаже специалистов покупателя будут обнаружены недостатки, составляется акт о недостатках медицинского оборудования с обязательным указанием в указанном акте сроков устранения поставщиком обнаруженных недостатков.

По факту приёмки медицинского оборудования стороны подписывают акт приема-передачи оборудования. После этого риски случайной гибели, утраты или повреждения медицинского оборудования переходят к клинике. Гарантийный срок на медицинское оборудование исчисляется со дня подписания обеими сторонами акта ввода оборудования в эксплуатацию.

Ответственность за неисполнение (ненадлежащее исполнение) обязательств по рассматриваемому договору обусловлена конструкцией смешанного договора и касается как поставки товара, так и выполнения работ: например, меры ответственности, могут включать неустойку (штраф) за нарушение сроков поставки и выполнения работ, за поставку некачественного медицинского оборудования и невыполнение надлежащим образом работ по вводу оборудования в эксплуатацию.

Таким образом, исследуемый договор является смешанным, сочетая в себе элементы поставки и подряда. Он даёт возможность для защиты прав, поскольку **позволяет адаптировать условия соглашения под потребности сторон и урегулировать различные отношения сторон в рамках одного договора.** Это упрощает договорный процесс и экономит время, затраты и усилия сторон. Однако сложность смешанного договора может вызывать правовые споры, поэтому при заключении таких договоров важно учитывать применимые нормы права и судебную практику.

Список литературы:

- [1] Антонова А.В. Проблемы правового регулирования поставки оборудования // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук*. 2022. № 11-3 (74). С. 20.
- [2] Батурина А.А. Система и системность смешанных договоров в гражданском праве России автореферат дис. ... кандидата юридических наук. Красноярск, 2019. С. 166.
- [3] Брагинский М.И. Основы учения о непоименованных (безымянных) и смешанных договорах. М.: Статут. 2007.

[4] Дерюгина Т.В. О дихотомии конструкции смешанного договора // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2023. № 3. С. 467 - 478.

[5] Огородов Д.В. и Челышев М.Ю. Конструкция смешанного договора в гражданском (частном) праве / Сделки: проблемы теории и практики: Сборник статей. - М.: Статут, 2008. С. 320.

[6] Что такое смешанный и непоименованный договоры и как они соотносятся // СПС КонсультантПлюс. 2025.

References:

[1] Antonova A.V. Problemy pravovogo regulirovaniya postavki oborudovaniya // Mezhdunarodnyj zhurnal gumanitarnykh i estestvennykh nauk. 2022. № 11-3 (74). S. 20.

[2] Baturina A.A. Sistema i sistemnost' smeshannykh dogovorov v grazhdanskom prave Rossii avtoreferat dis. ... kandidata yuridicheskikh nauk. Krasnoyarsk, 2019. S. 166.

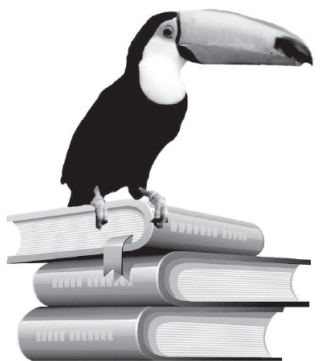
[3] Braginskij M.I. Osnovy ucheniya o nepoimenovannykh (bezymyannykh) i smeshannykh dogovorakh. M.: Statut. 2007.

[4] Deryugina T.V. O dikhotomii konstrukcii smeshannogo dogovora // Vestnik Permskogo universiteta. Yuridicheskie nauki. 2023. № 3. S. 467 - 478.

[5] Ogorodov D.V. i Chelyshev M.YU. Konstrukciya smeshannogo dogovora v grazhdanskom (chastnom) prave / Sdelki: problemy teorii i praktiki: Sbornik statej. - M.: Statut, 2008. S. 320.

[6] Chto takoe smeshannyj i nepoimenovannyj dogovory i kak oni sootnosyatsya // SPS Konsul'tantPlyus. 2025.





ЮРКОМПАНИ

www.law-books.ru

Юридическое издательство
«ЮРКОМПАНИ»

Издание учебников,
учебных и методических
пособий, монографий,
научных статей.

Профессионально.

В максимально
короткие сроки.

Размещаем
в РИНЦ, E-Library.